

Apri

il Portale delle Cliniche Prenotate

IL PORTALE DELLE CLINICHE

L'opportunità che sviluppa il fatturato e risponde alle esigenze dei pazienti

SANITÀ INTEGRATIVA

Convenzioni mutualistiche, contenuti e vantaggi sociali

ERRORE MEDICO RISARCIBILE

Rinnovo delle polizze e gestione dei sinistri: perché scegliere Legal & Claims di Club Medici

GINECOLOGIA IN PRIMO PIANO

La nuova Polizza di RC Professionale, garanzie e premi innovativi

PROFESSIONE MEDICA

Fino a 100mila euro tassi scontati e differenziati nelle aree in cui si svolge l'attività professionale

SCEGLIERE CLUB MEDICI

Una decisione che attiene all'essere e non solo all'avere

Apertura Vendite
MARE ITALIA

2025

**BONUS
TRAVEL**

sempre cumulabile
con le offerte
in corso

È il momento ideale
per pianificare e **prenotare**
la tua **vacanza perfetta**.

Club Medici Travel propone ai Soci
le strutture dei migliori Tour Operator
a **tariffe riservate**.

hotels & resorts
DELPHINA
un Amico in Sardegna


IMPERATORE
TRAVEL WORLD

Club Medici Travel Agency

No Stop dalle
ore 09:00 alle ore 18:00
dal lunedì al venerdì


Veratour

 **Resorts**

nicolaus

future
vacanze

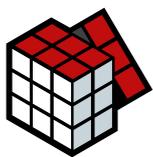

valtur

 **Club Medici TRAVEL**

 **800.893.589**

 club medici

 viaggia@clubmedici.com



C'È UN OSSIMORO DIETRO L'INVITO AD ISCRIVERSI AL CLUB MEDICI?

“**S**i - mi sono detto - è un ossimoro, la sensazione che provo quando mi sforzo di trovare le motivazioni giuste per persuadere i medici all'iscrizione al Club. Sì perché si tratta di “un imbarazzo pieno di certezze”, “un imbarazzo risoluto”, “una certezza imbarazzante”. Sì, è un ossimoro non può essere altro. E speriamo di non essere contraddetto dall'Accademia della Crusca. D'altronde l'ossimoro va di moda. È tra le figure retoriche più conosciute e gettonate!

Bene e - scusate la divagazione linguistica - ora spieghiamo perché.

L'imbarazzo scaturisce dalla consapevolezza della molteplicità delle sollecitazioni cui i medici sono soggetti. Proposte di ogni sorta arrivano nelle caselle di posta del professionista, confezionate più o meno bene, più o meno convincenti, utili, opportune e via dicendo. E le nostre sono così tra le tante! Quindi imbarazzo, ma contemporaneamente tante certezze che ci fanno vincere tale imbarazzo.

La **certezza della solidità** del Club, alimentata dalla sua storia più che trentennale. Una storia in continuo divenire, in cui il rapporto di fiducia tra Club e associati si è andato via via più consolidando, grazie al lavoro costante e puntuale svolto dall'associazione per costruire un pacchetto di prodotti e servizi in grado di venire incontro alle esigenze della professione come a quelle della vita quotidiana del medico.

La **sicurezza di poter agire sempre a supporto** del professionista, senza lasciarlo mai solo da quando viaggia a quando si affida al Club per una polizza, un mutuo, un finanziamento: tutti prodotti su cui ricerche puntuali e affidabili, accordi vantaggiosi per il cliente sono il faro che ci dà la direzione.

La **fiducia che il Club ripone nei professionisti**, la valorizzazione del loro ruolo sociale, etico, umano, culturale, al punto che l'Associazione da diversi anni ha avviato e cura un progetto di responsabilità sociale “**Cultura è Salute**” la cui finalità è allargare nel mondo della sanità gli spazi riservati all'arte e alla cultura, considerate potenti strumenti di supporto al benessere dei cittadini, di tutti coloro che lottano per guarire e degli stessi medici. Proprio in anni in cui gli operatori della salute, in un sistema sanitario in crisi, sono sempre più a rischio burnout e soggetti ad aggressioni fisiche e verbali.

La **cura che il Club pone nell'organizzare** corsi di formazione e aggiornamento che siano per il medico momenti di crescita e nuova relazione, che aiutino a sviluppare l'empatia e a sconfiggere le insidie sempre più presenti del burnout.

Lo sforzo quotidiano per attivare **nuovi strumenti di partecipazione alla vita dell'Associazione** e più in generale allargare la possibilità di costruire scambi e relazioni tra professionisti della salute, come la testata “La Voce dei Medici” quotidianamente a disposizione di chi «la sanità la vive dal di dentro e ha voglia di raccontare i propri vissuti, con riflessioni, approfondimenti, note di costume che passino attraverso il rapporto con il paziente, il territorio, il sistema sanitario, la cultura, la formazione».

SOMMARIO

ClubMediciNews | numero 2 - 2024



Aprire il "Portale delle Cliniche"

EDITORIALE

.03 C'è un ossimoro dietro l'invito ad iscriversi al Club Medici?

PORTALE DELLE CLINICHE

.06 Aprire il "Portale delle Cliniche"

.08 Clinica Ruesch ancora una volta con Club Medici

FONDO SANITARIO CM

.10 Mutue sanitarie e sanità integrativa

LEGAL

.14 L'errore medico risarcibile



Mutue sanitarie e sanità integrativa

ASSICURAZIONI

.16 Ginecologia: la nuova polizza di RC Professionale

.18 Tabelle RC Professionale



L'errore medico risarcibile



.20

Per la professione medica erogati 30 milioni

CREDITO

.20 Per la professione medica erogati 30 milioni

.22 Un finanziamento a firma singola!

CMN - Club Medici News

Anno 24 n. 2 - 2024
Iscr. Tribunale di Roma n. 361 del 16/08/2001
Periodicità: bimestrale
Abbonamento annuale euro 10,00

Editore Club Medici Service S.r.l.

Iscrizione al R.O.C. n. 30880
Via G. B. De Rossi, 26/28 - 00161 Roma
tel. 06 8607891 - fax 06 86201328
e-mail: redazione@clubmedici.com
orari apertura: 09:00-13:30 / 14:30-18:00

Direttore Editoriale

Vincenzo Pezzuti pezzuti@clubmedici.com

Responsabile Editoriale

Ester Dominici e.dominici@clubmedici.com

Direttore Responsabile

Eleonora Marini eleonora.marini@clubmedici.com

Coordinamento

Ludovica Canu ludovica.canu@clubmedici.com

Pubblicità

Gaia Raccosta gaia.raccosta@clubmedici.com

Stampa

POSTEL c/o Mediagraf S.p.A. - Tiratura 21.000 copie

Progetto grafico e impaginazione

Club Medici Service



.26

Travel: la magia dei Fiordi e molto altro...

CONVENZIONI

.24 Convenzioni: fai sentire la tua voce

TRAVEL

.26 Travel: la magia dei Fiordi e molto altro...

TESSERAMENTO

.30 Perché scegliere Club Medici

UFFICIO STAMPA CLUB MEDICI

Club Medici si è dotato di un Ufficio Stampa, diretto dalla giornalista Eleonora Marini, per la parte relativa alla comunicazione aziendale ed istituzionale dell'associazione e per i rapporti con i media.

Segreteria di Redazione: tel. 06.8607891 (tasti 7 e 8)



ufficiostampa@clubmedici.com



APRE IL PORTALE DELLE CLINICHE

Un nuovo strumento al servizio delle cliniche e dei pazienti

articolo di **Vincenzo Pezzuti**

Club Medici Italia da oltre 25 anni è società leader nel credito al consumo sanitario e dal 2017 punto di riferimento di innumerevoli Cliniche **per i finanziamenti rateali delle cure in diverse aree specialistiche**, compresi tutti gli interventi chirurgici, inclusi quelli estetici, i costi di degenza e le franchigie assicurative.

Easy Care, il nostro consolidato servizio di finanziamento per le cure mediche, è stato integrato al Portale delle Cliniche e oggi si presenta in una nuovissima veste per sviluppare il loro business. Risponde inoltre in modo efficace e puntuale all'esigenza dei pazienti di curarsi rapidamente e a costi dilazionati.

Molte sono le strutture già convenzionate, tra cui: Casa di Cura Ruesch, *(alle pagine successive 9-10 ha rilasciato sul tema un interessante intervista)*, GVM, Genera, GIOMI, Ospedale Israelitico, Clinica Valle Giulia, Fondazione Policlinico Universitario Campus Bio-Medico, Villa Claudia, Villa Betania, Fondazione Luigi Maria Monti-IDI, Villa Salaria ed altre.

IL PORTALE

Quale **strumento gestionale innovativo** che il Club mette a disposizione di cliniche e pazienti ha **INDISCUTIBILI VANTAGGI**:

- **il suo utilizzo** è totalmente gratuito
- **mette in comunicazione** in tempo reale il paziente con il servizio online di preventivazione rateale e caricamento pratica.
- **regala tempo di lavoro** esentando la clinica dal processo di gestione pratiche.
- **sviluppa il gradimento** per il servizio rateale quale una tra le varie modalità possibili di pagamento (la clinica incassa anticipatamente l'importo totale delle cure direttamente dell'Istituto finanziario, mentre il paziente paga ratealmente a quest'ultimo).
- **incrementa le decisioni dei pazienti** nell'accedere ai piani di cura, compresi i costi di degenza ed eventuali franchigie assicurative, di qualsiasi area di specializzazione (tutte le chirurgie, medicina e chirurgia estetica, procreazione assistita).
- **visualizza l'iter delle richieste** attraverso notifiche automatiche sull'esito delle stesse.
- **agevola il dialogo** con l'istituto di credito nella gestione dei finanziamenti, ottenendo un alto livello di esiti positivi delle richieste, superiori statisticamente alla gestione diretta delle pratiche da parte delle strutture sanitarie.
- **controlla la regolarità dei tempi** per la liquidazione alla clinica dei bonifici relativi alle pratiche approvate.

IL PIANO DI SVILUPPO

- **vengono definiti** gli obiettivi di crescita commerciali relativi alla modalità rateale, le tabelle finanziarie relative ai tassi da applicare e le strategie di comunicazione.
- **garantisce** un alto livello di preparazione tecnico-professionale dei suoi consulenti.

IL MARKETING & COMUNICAZIONE

- **aggiornamenti statistici** sull'andamento delle pratiche di finanziamento lavorate attraverso vari indicatori.
- **fornisce gratuitamente** materiale grafico personalizzato per la clinica (vele, poster, brochure, video, etc...)



il **Portale** delle **Cliniche**

UNA SOLUZIONE IN PIÙ
PER I PAZIENTI

CHIAMATECI ORA!



UFFICIO CONVENZIONI

E-mail: easycare@clubmedici.com

Tel.: +39 06.8607891 al segnale digitale (235)

Cell: +39 342.6370064



dalle 9:00 alle 18:00

800 77 53 59

NO STOP LUN. - VEN.

CLINICA RUESCH CON CLUB MEDICI UNA FRUTTUOSA PARTNERSHIP

Un rapporto costruttivo che si rinnova e si rafforza grazie all'innovazione del Portale delle Cliniche

intervista di **Eleonora Marini**

La **Clinica Ruesch** di Napoli e **Club Medici** ancora insieme: dopo la partnership avviata quattro anni fa, si rinnova la collaborazione con la nostra associazione grazie al nuovo **“Portale delle Cliniche”**, l'innovativo strumento che **Club Medici** mette a disposizione di tutte le strutture sanitarie per agevolare le cure mediche rateali e non solo. Ad ogni paziente sarà garantito un servizio rapido e tempestivo, con cura e attenzione ai dettagli, procedure chiare e sempre accessibili, consulenza qualificata, comunicazione semplice e trasparente. Approfondiamo potenzialità e prospettive con **Henry James West**, Responsabile Assicurazioni e Convenzioni **Credit Control**, **Clinica Ruesch** Napoli.

Quali potenzialità vede nel nuovo “Portale delle cliniche” e come pensa potrà essere di supporto al lavoro quotidiano della vostra struttura?

Il principio di base della convenzione con **Club Medici** e con **Sella Personal Credit** è che consideriamo il nuovo **“Portale delle cliniche”** un'agevolazione enorme per i pazienti. **Nell'ultimo anno e mezzo abbiamo constatato che c'è stato un incremento significativo nelle richieste di finanziamento e rateizzazione delle cure mediche**

dunque uno strumento innovativo come quello che proponete è molto importante per una realtà privata come la nostra, la cui mole di pazienti e quindi di pratiche è sempre molto alta. Entrare a far parte del **“Portale delle cliniche”** in termini pratici vorrà dire per la **Clinica Ruesch** fare un ulteriore passo avanti. Ci tengo a sottolineare che fino ad oggi siamo stati comunque ottimamente supportati dal back office di **Club Medici**, sempre efficiente e puntuale, per il quale posso spendere solo parole di elogio. Ma sapere che nel prossimo futuro avremo a disposizione uno strumento che ci servirà non solo per la fase istruttoria, ma anche di successivo controllo dello stato della pratica, equivale al poter contare su un canale di comunicazione trasparente anche con i pazienti. Al contempo avremo la possibilità di eliminare tutti quegli step intermedi che rallentano il processo, anche grazie alla digitalizzazione delle procedure, dunque da parte nostra ci sono grande apertura ed interesse per questo servizio.

È un servizio che, in qualche modo, “restituisce” del tempo alla Clinica?

Assolutamente sì anche perché, come **Clinica Ruesch**, ad oggi abbiamo un'esperienza diretta da questo punto di vista e ci siamo resi conto che il time consuming di

questa attività è tanto. Il nuovo “Portale delle Cliniche” ci ageverà molto da un punto di vista pratico e per quanto riguarda il controlling finale; **inoltre vorrei sottolineare come questo servizio ci permetterà di approcciarci verso una fetta di mercato più ampia, agevolandoci nel raggiungere anche tanti pazienti fuori regione**, grazie ad esempio all’implementazione della firma a distanza o più in generale grazie alla delocalizzazione del servizio per cui tutto sarà digitale e molto rapido. Un bel valore aggiunto per una struttura che punta all’ eccellenza come la nostra.

Che tipo di sicurezza vi dà il sapere di poter contare su una consulenza costante e gestita da professionisti del settore, che dunque sanno gestire con velocità, precisione e competenza ogni diversa esigenza?

Questa esperienza l’ho già vissuta con il back office Club Medici, sempre presente, ampiamente a disposizione per qualsiasi esigenza, trovando di volta in volta la giusta soluzione per i nostri pazienti. **Con il “Portale delle Cliniche” si aggiungerà l’opportunità di avere un consulente qualificato e specializzato “in tempo reale”**, con il quale dialogare quasi 24 ore su 24, e questo è un grande pregio perché sarà un canale di comunicazione diretto sia per noi sia per i nostri pazienti.

Grazie al “Portale delle cliniche” ritenete di poter ampliare il vostro ventaglio di servizi dedicati ai pazienti?

Ci tengo a precisare che il rapporto con Club Medici è ormai consolidato da diversi anni: abbiamo aperto la convenzione quattro anni fa in un contesto generale molto complesso per tutti perché nel lungo periodo pandemico la normale gestione e il rapporto con i pazienti hanno subito tanti limiti così come le attività stesse della Clinica. **Nell’ultimo anno e mezzo la ripresa è stata importante dunque abbiamo consolidato il nostro**

rapporto con voi, capendo anche il valore reale della convenzione, tanto da portarci ad estenderla: dalla sola chirurgia estetica a tante altre branche presenti in Clinica Ruesch, che prevedono anche l’utilizzo di macchinari di ultimissima generazione (come il “da Vinci”, un evoluto sistema robotico per la chirurgia mininvasiva n.d.r.). La nostra Clinica ha molto investito sulle attività di altissima specializzazione e appunto di robotica e questo ci ha portato a caratterizzarci ancora di più come una struttura di riferimento nel Sud Italia e non solo. Sono certo che con il nuovo “Portale delle Cliniche” i pazienti che si rivolgeranno a noi potranno valutare tante diverse opzioni e tanti diversi finanziamenti ai quali accedere.

Dunque questo strumento potrà in qualche modo supportare anche psicologicamente i pazienti stessi, già gravati da tante altre preoccupazioni?

Da un punto di vista prettamente umano ritengo vivamente che il nuovo “Portale delle Cliniche” potrà essere un valore aggiunto su due fronti: dal lato del paziente lo sosterrà finanziariamente e psicologicamente poiché gli consentirà di intraprendere un percorso di cura immediato, senza dover ripiegare obbligatoriamente sul sistema sanitario nazionale e magari affacciarsi ad una serie di problematiche purtroppo note come le lunghe liste d’attesa o addirittura l’indisponibilità di posti. **Con questo strumento il paziente potrà disporre di un supporto pratico per accedere rapidamente ad un intervento chirurgico senza doverlo rimandare o trascinare nel tempo un problema di salute.** Dal lato della Clinica invece il nuovo “Portale delle Cliniche” potrà rappresentare un vantaggio anche per i pazienti già assicurati, che dunque dispongono di una copertura economica, ma che sono gravati dal costo di franchigie talvolta alte nel caso di interventi specifici. Questo strumento permetterà di agevolare il pagamento ingenti somme perché la cura potrà essere dilazionata e affrontata nel tempo in maniera decisamente più serena.



MUTUE SANITARIE, i giorni della sanità integrativa

Studi Medici e Ambulatori aprono alle Mutue del Club, Obiettivo aumentare la protezione della salute degli assistiti, dei pazienti e delle loro famiglie

di **Fabio FILIPPI**



Fabio Filippi
dal 2012 con Club Medici
cell. 347 3778326

**SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE**

Se Fabio
è impegnato chiama
Simone Lommi
cell. 345 2691492
Luca Dimasi
cell. 342 3810149

Le Mutue Sanitarie **sono per Statuto senza finalità di lucro, non hanno l'obiettivo di sostituire il SSN**, ma assolvono da sempre ad ogni tipo di prestazione sanitaria che il servizio pubblico ha difficoltà a garantire nel breve o non prevede.

Oggi i gravi problemi dovuti al mal funzionamento della Sanità Pubblica, inducono sempre più cittadini a rivolgersi alla sanità integrativa. **I principali vantaggi percepiti dell'assistenza sono il senso di autonomia e di libera scelta** che permette di sottrarsi a vincoli e rigidità del Servizio Sanitario Nazionale, soprattutto nei momenti del bisogno per fornire un servizio di eccellenza e affidabile.

Va da sé che l'obiettivo primario per la salute dei cittadini è rafforzare la sanità pubblica, ma accompa-

BLUE ASSISTANCE e MY ASSISTANCE Circuiti Sanitari Nazionali Convenzionati

- **migliaia di strutture** di eccellenza, Ambulatori, Cliniche e ospedali italiani
- **specialisti** in ogni disciplina della professione sanitaria
- **tecnologie** di ultima generazione e all'avanguardia
- **coperture sanitarie** per ogni soluzione di cura con innumerevoli combinazioni di Piani Sanitari

gnare questo processo con soluzioni complementari e non è in contraddizione, anzi, ci sarà sempre statisticamente una quota di questa sanità integrativa utile e necessaria.

Club Medici Broker ha visto crescere dal 2017 considerevolmente le adesioni tra i propri associati verso il servizio mutualistico sanitario, sempre in convenzione e sempre selezionato tra le migliori e le più complete Mutue.

In questi ultimi sette anni 1.200 medici hanno aderito al servizio mutualistico, grazie anche all'ultima e importante



**Fondo Sanitario CM
Sanità Integrativa**

Convenzione

caratteristiche

- **detraibilità fiscale del 19%** fino ad un contributo di € 1.291,14, in quanto spesa sanitaria. (persona fisica)
- **My assistance**, uno dei network più importanti d'Italia. (per visionare le strutture convenzionale sul territorio nazionale accedi al portale www.myassistance.it)
- **validità territoriale:** mondo intero.
- **età d'ingresso max. 75 anni - età d'uscita max. 85 anni.** (l'associato che rinnova la propria adesione in maniera continuativa per 10 anni, ha la possibilità di beneficiare a vita intera)
- **over 60 anni**, sottoscrizione dichiarazione/autocertificazione.
- **copertura per le patologie pregresse** a patto che i loro postumi si presentino successivamente ai sei mesi dalla sottoscrizione.
- **la mutua è sottoscrivibile** per se stessi o per l'intero nucleo familiare (per nucleo familiare si intende marito, moglie o coppia di fatto o convivente, more uxorio, figli del titolare della Mutua) entro il 30mo anno di età e ancora fiscalmente a carico

esempi

- **tutto il nucleo familiare compreso contributo annuo**
€ 2.800 - rata mensile € 247,50
- **single contributo annuo**
€ 1.800 - rata mensile € 159,50

**Club
No Stop**
9.00 - 18.00
800.893.993
chiedi subito
un preventivo

novità: l'adesione assai significativa da parte di **assistiti e pazienti di Studi Medici e Ambulatoriali convenzionati con il CLUB.**

Siamo convinti infatti che il ruolo di Studi Medici, Ambulatoriali e Cliniche sia decisivo nella divulgazione di cosa sia la sanità integrativa e dei relativi vantaggi delle soluzioni mutualistiche: è pertanto importante che **tali strutture aprano alle mutue e ne permettano la promozione ai propri assistiti.**

A tal fine Club Medici Broker ha lanciato la campagna divulgativa **"I giorni della Sanità Integrativa"**, un'iniziativa a tutela della salute di tutti, per la quale il Club confida nella collaborazione e disponibilità delle strutture sanitarie.

Gli Studi Medici, gli Ambulatori e le Cliniche, **che sono interessati a dare la propria disponibilità e convenzionarsi con Club Medici**, ci possono contattare agli indirizzi presenti nel box a piè di pagina. ■

La MUTUA con FORMULA 12

Oltre alla RC Professionale, **Formula 12 permette con RID di rateizzare anche il contributo annuale della Mutua in 12 ratei mensili.**

La detrazione fiscale del 19% è sempre calcolata comunque sull'importo totale del contributo

- **Ricovero con o senza intervento chirurgico:** mass. € 120.000
rimessa diretta - paga la mutua la struttura convenzionata al 100%
rimessa indiretta - quota a carico dell'associato 20%
minimo non indenn. € 1.000,00.
regime misto (quota a carico dell'associato 10% - minimo non indenn. (€ 1.000,00)* è possibile proporre un convezionamento spot per l'equipe medica a My Assistance.*
- **Grandi interventi:** massimale elevato fino a € 150.000
rimessa diretta - paga la mutua la struttura convenzionata al 100%
rimessa indiretta - quota a carico dell'associato 10%
minimo non indenn. € 500,00 (pre/post 120/120 gg.)
- **ricovero presso struttura ospedaliera SSN:**
ricovero con intervento € 100,00/die per un max. 50 gg.
ricovero senza intervento € 100,00/die max. 50 gg. dal 3° giorno pre/post 90/90 gg.
- **day hospital /day surgery /interventi ambulatoriali € 2.000**
- **retta degenza out-net fino a € 300,00 (pre/post 90/90 gg)**
- **trattamenti oncologici € 5.000**
- **diagnostica, visite spec. – accertamenti diagnostici € 1.000**
rimessa diretta - paga la mutua la struttura convenzionata al 100%
rimessa indiretta - quota a carico dell'associato 20%
minimo non indenn. € 60
- **accertamenti di alta diagnostica € 2.000**
rimessa diretta - paga la mutua la struttura convenzionata al 100%
rimessa indiretta - quota a carico dell'associato 20%
minimo non indenn. € 80
- **ticket SSN max € 1.500 rimborso al 100%**

Club Medici significa affidabilità, disponibilità, competenza.

La testimonianza di **Carolina Pellegrini**, Medico Chirurgo Specialista in Dermatologia

Un problema di salute improvviso, grave, che mi sono trovata ad affrontare in un periodo dell'anno non facile ovvero l'estate. Parliamo di mesi durante i quali le persone vanno in ferie, gli uffici chiudono, insomma spesso ci si sente lasciati da soli ed essendo io un medico so bene cosa significa. Proprio questa breve premessa mi permette di sottolineare ancora di più la positività della mia esperienza umana con Club Medici e con il servizio di Mutua Sanitaria. Definirei la mia esperienza splendida.

Anche se da un punto di vista pratico ora sto aspettando il rimborso, ciò non toglie che l'iter è stato svolto nel migliore dei modi e **l'assistenza ricevuta mi lascia più che soddisfatta**; nel dettaglio sono stata seguita dal consulente Fabio Filippi, che è stato di una correttezza e di una disponibilità unica. La mia problematica, è importante ribadirlo, è stata di un certo peso, non ho affrontato un percorso facile perché ho dovuto subire un intervento chirurgico molto importante e, dunque, all'inizio mi sono sentita "persa".

Club Medici con il suo servizio mutualistico e con la sua consulenza di alto profilo è stato **sempre al mio fianco**, anche nel mese di agosto e con il personale in ferie. Fabio Filippi è stato sempre disponibile, rassicurandomi e rasserenandomi, facendomi sentire la sua presenza e dunque sollevandomi psicologicamente dalla gestione della pratica. Infatti sono stata seguita anche nella fase della compilazione dei dati, in tutta la gestione della richiesta di rimborso, io non ho dovuto pensare quasi a nulla. Tra l'altro, lo ripeto, tutto questo avveniva nel periodo estivo e pertanto in una finestra di difficile reperibilità generale.

Ma **con il Club ho trovato grande competenza e disponibilità da subito**: mi sono rivolta a voi a fine giugno 2024, comunicando che andavo incontro a questo intervento chirurgico e fin da subito mi sono trovata molto bene. Per questo consiglieri il servizio anche ai colleghi perché non è scontato, soprattutto quando si parla di assicurazioni, di ricevere un servizio tanto professionale. Grazie Club Medici, non posso che parlare bene di voi!

Campagna di divulgazione

N° Verde 800893993

"I giorni della Sanità Integrativa"
 convenziona il tuo studio medico

- Email: fabio.filippi@clubmedici.com
- Tel.: +39 06.8607891 al segnale digitare (216)
- Cell.: +39 347.3778326

MUTUE SANITARE, nuovi aggiornamenti e molte adesioni!

le convenzioni mutualistiche sanitarie del CLUB per la prima volta interessano anche i pazienti degli studi medici

SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE

Fabio Filippi
cell. 347 3778326

Simone Lommi
cell. 345 2691492

Luca Dimasi
cell. 342 3810149

I dati tendenziali evidenziano il rischio di una futura insostenibilità del Sistema Sanitario Pubblico in Italia.

Il futuro del nostro stato sociale è in evoluzione: **pubblico e privato dovranno giocoforza rendersi complementari** a seguito della crisi del nostro welfare tradizionale e dell'aumento dei bisogni della popolazione, la cui prospettiva di vita è in progressivo aumento, senza considerare altri fattori decisivi quali la flessibilità del mercato del lavoro e così via. **A differenza di altri paesi europei, in Italia gli strumenti integrativi sulla salute toccano ancora una minoranza della popolazione.** Questo è il panorama generale nel quale si inserisce la nostra campagna di divulgazione "I giorni della sanità integrativa". Obiettivo: incrementare le adesioni al servizio mutualistico sanitario convenzionato, valutandone caratteristiche e condizioni economiche.

In questo fine d'anno, l'offerta sanitaria che le mutue sanitarie presenti nel nostro circuito convenzionato presentano, oltre che a Medici e Odontoiatri, **per la prima volta si rivolgono e sono accessibili anche agli assistiti e ai pazienti degli studi, con le stesse condizioni agevolate previste dalle convenzioni.** La Sanità Privata continuerà, perciò, a convivere con il Servizio Sanitario Nazionale, soprattutto grazie ai costanti miglioramenti e alle condizioni agevolate che il sistema mutualistico delle mutue e dei fondi offrono già oggi a milioni di cittadini per accedervi.

Da questo punto di vista Club Medici proseguirà anche per il 2024 la campagna per le adesioni alle Mutue da noi convenzionate, sia per l'associato che per tutto il suo nucleo familiare.

L'ampia gamma di servizi di cui le Mutue convenzionate con il Club dispongono permette di offrire prestazioni a costi molto competitivi rispetto ai contratti assicurativi per le stesse garanzie.

Proprio perché varie sono le modalità di adesione e le possibili forme di assistenza sanitaria integrativa cui accedere, altrettanto varie sono anche le prestazioni cui la sot-

SUSSIDIO MENSILE esempi del contributo

- Singolo 55 anni sussidio mensile da € 84,50 a max 157,50
- Nucleo di 2 persone anni 55 e 60 sussidio mensile da € 162,50 a max € 244,50
- Nucleo di 3 persone anni 55, 60 e 20 sussidio mensile da € 186,00 a max € 244,50
- Nucleo 2 persone anni 70 e 75 sussidio mensile da € 225,50 a max € 244,50

toscrizione può dare diritto. A seconda dell'ente erogante, la sanità integrativa può, ad esempio, offrire agli iscritti un rimborso, totale o parziale, delle prestazioni medico-sanitarie erogate dalle proprie strutture ospedaliere o da strutture e ambulatori convenzionati.

Allo stesso modo anche la modalità di rimborso (diretto, indiretto o misto) viene spesso a dipendere dal tipo di convenzione che intercorre tra la struttura prescelta e l'ente con cui si è sottoscritta la propria soluzione di sanità integrativa.

I Piani Sanitari proposti di natura mutualistica si traducono in enormi benefici per gli associati, quali:

- **contributi di adesione più competitivi rispetto alle polizze sanitarie;**
- **competitività dei costi;**
- **accesso veloce alla diagnosi precoce e alle cure.**

Possiamo, quindi, affermare che CLUB MEDICI con la campagna di adesione ai FONDI MUTUALISTICI, oggi più di ieri, svolge anche un'azione sociale per tutelare il nostro bene più prezioso, la Salute. Informarsi è, quindi, estremamente importante! E non solo per scegliere la soluzione più adatta alle proprie esigenze, ma anche perché sono molti gli italiani che già beneficiano di una qualche forma di assistenza sanitaria integrativa, senza però esserne consapevoli o senza godere a pieno di tutti i relativi benefici. ■

Club
No STOP
9.00 - 18.00
800.893.993
chiedi subito
un preventivo

Più di 1.000 strutture sanitarie oltre 25.000 medici convenzionati

BLUE ASSISTANCE e MY ASSISTANCE La Capillarità del Network

oltre 1.000 presidi sanitari composti da Cliniche/Case di Cura
oltre 700 Poliambulatori e centri diagnostici
oltre 25.000 Medici professionisti specialisti

Fondo Sanitario CM un'esclusiva Club Medici

- Detraibilità del 19% del sussidio (art. 15 del TUIR)
- Nessun limite di età all'ingresso
- Nessuna disdetta del rapporto mutualistico al singolo associato
- I massimali delle singole garanzie sono sempre per persona
- A partire dal sesto mese dall'adesione le patologie pregresse ammesse sono riconosciute
- Sono considerati nel nucleo familiare il coniuge non divorziato e/o il convivente more-uxorio
- Sono considerati nel nucleo familiare i figli conviventi o fiscalmente a carico fino all'età di 26 anni
- È ammessa l'estensione delle prestazioni ai figli di età superiore ai 26 anni, anche non a carico, con il contributo previsto per il coniuge
- In caso di ricovero e di utilizzo delle Strutture facenti parte del Network convenzionato, nessun anticipo dei costi relativo alle prestazioni sostenute
- Agevolazioni tariffarie anche per le prestazioni non coperte dal proprio piano nei centri di cura convenzionati del Network

LE PRESTAZIONI OFFERTE

- Ricovero con o senza intervento chirurgico
- Spese sanitarie pre/post ricovero
- Day Hospital /Day Surgery /Interventi ambulatoriali
- Stato di gravidanza e parto (dal concepimento al parto)
- Diaria sostitutiva in caso di ricovero con SSN
- Diaria giornaliera in caso di contagio al Covid-19, anche in caso di quarantena presso la propria abitazione
- Rimborso ticket
- Trasporto sanitario
- Retta per accompagnatore
- Trattamenti Oncologici
- Interventi chirurgici volti alla correzione di vizi di rifrazione
- Accertamenti di Alta Diagnostica

a titolo esclusivamente esemplificativo
pubblichiamo un elenco parziale
delle strutture

LAZIO

- Casa di Cura Paideia - Rm
- Quisisana - Rm
- Villa Stuart - Rm
- European Hospital - Rm
- Pio XI - Rm
- American Hospital - Rm
- Villa Margherita - Rm
- Ars Medica - Rm
- Salvator Mundi - Rm
- Mater Dei - Rm
- Clinica Fabia Mater - Rm
- Sanatrix - Rm
- Assunzione Maria S.S. - Rm
- Madonna della Fiducia - Rm

LOMBARDIA

- Fondazione Ca' Granda Ospedale Maggiore - Mi
- Centro Cardiologico Monzino Irccs - Mi
- Casa di Cura Columbus - Mi
- Humanitas San Pio X - Mi
- Irccs Multimedica - Mi
- Istituto Policlinico San Donato - Mi
- Istituto Clinico Humanitas - Mi
- Ospedale San Raffaele - Mi
- Istituto Nazionale dei Tumori Fondazione Irccs - Mi
- Clinica Polispecialistica San Carlo - Mi
- Istituto Clinico S. Anna - Bs
- Istituti Clinici Zucchi - Mb
- G. B. Mangioni Hospital - Lc
- Humanitas Cliniche Gavazzeni - Bg
- Policlinico San Marco - Bg
- Irccs Policlinico San Matteo - Pv
- Fondazione Gaetano e Piera Borghi - Va

PIEMONTE

- Casa di Cura Villa Maria Pia Hospital - To
- Humanitas Gradenigo - To
- Clinica Santa Caterina da Siena - To
- Fornaca di Sessant - To
- Ospedalino Koelliker - To
- Clinica Epoderiese - Gruppo Pol. di Monza - To
- Istituto Clinico Salus - Al
- Clinica la Vialarda - Gruppo Pol. di Monza - Bi
- Clinica San Gaudenzio - No
- Santa Rita - Vc

LIGURIA

- Villa Montallegro - Ge
- Villa Serena - Ge
- Iclas - Ge
- Iscc Istituto Cardiovascolare Camogli - Ge

EMILIA ROMAGNA

- Casa di Cura Villalba Hospital - Bo
- Villa Laura - Bo
- Villa Torri Hospital - Bo
- Casa di Cura Salus Hospital - Re
- Casa di Cura San Pier Damiano Hospital - Ra
- Casa di Cura Villa Maria Cecilia Hospital - Ra
- Centro Cardinal Ferrari - Pr
- Policlinico di Modena - Mo
- Nuovo Ospedale Sant'Agostino Estense-Baggiore - Mo

TOSCANA

- Casa di Cura Villa Donatello - Fi
- Casa di Cura Villa Maria Beatrice Hospital - Fi
- Clinica Leonardo - Fi
- Maria Teresa Hospital - Fi
- Frate Sole - Fi
- Santa Rita Hospital - Pt
- San Rossore - Pi

VENETO

- Policlinico San Marco - Ve
- Casa di Cura Abano Terme - Pd
- Azienda Ospedaliera di Padova - Pd
- Ospedale Pederzoli - Vr

ERRORE MEDICO RISARCIBILE

Rinnovo delle polizze e gestione dei sinistri, due momenti strategici del percorso assicurativo gestiti dal dipartimento *Legal & Claims* di Club Medici.



di **Marianna RILLO**

Sia il Codice civile che il Codice deontologico impongono al medico di svolgere il proprio lavoro con “diligenza”. Se di norma l’ordinamento giuridico, art. 1176 c.c., richiede di usare la diligenza “*del buon padre di famiglia*”, da intendersi come la cura volenterosa e scrupolosa mediamente richiesta per l’esecuzione di un’obbligazione, per il medico, in virtù delle speciali conoscenze e competenze tecniche che gli si richiedono, la diligenza diventa “*professionale*”.

Possiamo dire che, per il professionista, la diligenza si declina in termini di utilizzo di “*perizia*”, intesa quest’ultima come il complesso di cognizioni tecniche e professionali acquisite con lo studio e l’esperienza, tali da consentire al medico di eseguire la prestazione secondo la c.d. “*regola dell’arte*”. In base al suddetto concetto di diligenza professionale si potrà valutare se un eventuale errore professionale sia commesso con “*colpa*” (negligenza, imprudenza, imperizia) o “*colpa grave*” (grossolana mancanza di diligenza, con evidente scostamento dalle regole di prudenza e perizia che il caso concreto avrebbe richiesto di osservare).

Alla luce di quanto sopra, il professionista risponde del danno solamente qualora non abbia usato, con colpa o colpa grave, la diligenza richiesta per l’esecuzione dell’attività specifica.

Ne deriva che i danni risarcibili sono solo quelli derivanti da colpa o colpa grave e possono rimanere esclusi soltanto in presenza di espresse clausole limitative del rischio, mentre i danni derivanti da “*dolo*” (intenzionalità di causare il danno) non sono risarcibili.

Rinnovo delle polizze e gestione dei sinistri Perché parliamo di due momenti strategici del percorso assicurativo del medico?

Perché, come previsto dalla legge, per poter svolgere la

propria attività il medico necessita di apposita polizza professionale. Tale obbligo ha come fine quello di tutelare il patrimonio personale del professionista, nel caso in cui, a seguito di un errore professionale, il paziente o un soggetto terzo formuli una richiesta di risarcimento.

Ma se è vero che per esercitare la propria professione al medico viene richiesto di disporre di una serie di strumenti, tra i quali anche un’adeguata polizza assicurativa, è vero anche che il medico, per potersi compiutamente difendere, deve saperli utilizzare nel migliore dei modi altrimenti rischierebbe di vedere pregiudicati i suoi interessi, al di là dell’esistenza di una polizza.

Per questo parliamo di due momenti strategici. Perché non basta semplicemente soddisfare l’obbligo di legge, necessario è anche saper gestire il rischio. Questo perché quando si manifesta il rischio contro il quale ci si è assicurati il medico sarà chiamato a porre in essere tutta una serie di attività ed obblighi procedurali, il cui mancato rispetto potrebbe compromettere l’operatività stessa della polizza.

In quest’ottica il medico meglio coglierà l’importanza di essere supportati, consigliati, affiancati da consulenti capaci, competenti e soprattutto esperti del settore sanitario, perché solo coloro che vivono quotidianamente questo ambito meglio possono individuare tutte le sfumature e le possibili criticità dell’attività in questione. Solo persone dotate di questo background culturale sono in grado di proporre al medico strumenti idonei e indicargli la strada da percorrere in vista della gestione del sinistro.

Particolare attenzione, dunque, va prestata non solo all’atto della stipula del contratto assicurativo e di conseguenza del rinnovo, ma anche alle successive fasi.

Quanto alla prima fase, a titolo esemplificativo pensiamo a quei casi in cui l’attività del professionista subisca variazioni in corso di vigenza del contratto. In questo caso un buon consulente dovrà accertarsi di tutelare il medico anche per la nuova attività che è chiamato a prestare, effet-

Avv. Marianna Rillo
dal 2021 con Club Medici
perry@clubmedici.com

**SEMPRE e SUBITO
il TUO AVVOCATO**

tuando una sostituzione del contratto che tenga conto del nuovo rischio, altrimenti metterebbe il professionista nella scomoda condizione di dover risarcire personalmente l'ipotetico danno verificatosi.

Altra ipotesi meritevole di attenzione riguarda tutti quei casi di cessazione del contratto, sia che si tratti ad esempio di disdetta della polizza da parte dell'assicurato per stipularne una nuova con altra Compagnia o di disdetta della stessa Compagnia. Anche in questi casi il medico potrebbe vedere pregiudicata la copertura per tutte le richieste di risarcimento che dovessero pervenire dopo la data di cessazione della polizza. Perché? Perché se dalla cessazione del precedente contratto assicurativo alla stipula del nuovo trascorrono alcuni giorni (come da prassi) e in questo arco temporale il medico dovesse sfortunatamente imbattersi

no arrecato, tale attività include anche la ricerca di qualsiasi prova a sostegno che possa oggettivamente considerarsi pertinente.

Il processo decisionale prevede poi la valutazione della fondatezza del reclamo e la determinazione di un adeguato risarcimento. Ognuna di queste fasi chiede il compimento di una serie di attività, la cui errata gestione potrebbe compromettere la copertura assicurativa, per cui fondamentale è un confronto vivo e costante con il medico, ai fini di garantire un'adeguata tutela.

Il Legal and Claims Department di Club Medici in quest'ottica si impegna a garantire empatia, cura del dettaglio, una consulenza di massima qualità e grande attenzione alle diverse esigenze del cliente (*client-oriented*).

Il nostro è sicuramente un approccio incentrato sul me-

Le principali attività del Legal & Claims Department

- analisi della denuncia di sinistro;
- identificazione delle coperture assicurative da attivare;
- notificazione della segnalazione alle Compagnie e conseguente apertura del sinistro;
- consulenza legale - assicurativa all'assicurato in tutte le fasi di gestione del sinistro;
- predisposizione della documentazione necessaria per l'istruttoria da inoltrare alle Compagnie;
- comunicazione dei riferimenti del sinistro all'assicurato (rubricazione, liquidatore incaricato, perito, legale o consulente tecnico della Compagnia);
- monitoraggio dell'iter del sinistro;
- elaborazione di informative all'assicurato circa l'andamento del sinistro di modo da tenerlo sempre aggiornato;
- comunicazione delle conclusioni del dialogo con le Compagnie;
- verifica degli atti liquidativi e modalità dell'eventuale pagamento del sinistro.

Le richieste di gestione dei sinistri possono essere indirizzate all'indirizzo: sinistri@clubmedicibroker.com

in ipotesi di responsabilità professionale, sarebbe tenuto a comunicarlo alla nuova Compagnia, la quale assumerebbe il rischio sì, ma con esclusione di quell'evento al professionista noto. E se da quell'evento noto dovesse poi derivare una richiesta di risarcimento danni, sarebbe il medico a risponderne personalmente.

Questo è uno dei principali motivi per cui un buon Broker assicurativo cercherà sempre di stabilizzare il rapporto del proprio cliente con la Compagnia selezionata in base alle sue esigenze, perché la continuità assicurativa permetterà al medico di evitare ipotesi di scopertura come quella appena descritta.

Quanto alle fasi successive, quelle relative alla concreta attivazione delle garanzie previste in polizza, sono tre gli step da rispettare.

Questi tre momenti cardine della gestione di un sinistro si concretizzano in: presentazione del caso, la valutazione del danno e la liquidazione del risarcimento.

Una volta aperto il sinistro, come prima cosa si procede alla raccolta di tutte le informazioni utili ad individuare il dan-

dico. Lavoriamo costantemente al monitoraggio e al miglioramento del percorso dei sinistri, garantendo la massima trasparenza e utilizzando un linguaggio semplice e facilmente comprensibile, offrendo al medico tutti gli strumenti per comprendere e valutare al meglio la strada da intraprendere, non solo durante la fase del rinnovo, ma soprattutto durante quella della gestione del rischio.

Fondamentale è ascoltare i nostri clienti durante il processo di gestione dei sinistri e intervenire sulla base dei feedback ricevuti per rimuovere ogni punto debole e garantire un'esperienza personalizzata, semplificata e caratterizzata dall'esigenza di tutelare gli interessi dei medici.

Il *Legal & Claims Department* di Club Medici rappresenta quel valore aggiunto che garantisce al medico una gestione seria, precisa e professionale delle problematiche connesse alla professione, fornendo un'assistenza quanto più completa possibile, non solo in abito assicurativo, ma anche legale alla luce dei numerosissimi interventi normativi di cui abbiamo visto il susseguirsi nel tempo. ■

GINECOLOGIA, la nuova Polizza di RC Professionale completa e competitiva

Garanzie di alta qualità e particolare convenienza economica

La nuova polizza nasce dalla partnership tra CLUB MEDICI BROKER (CMB) in qualità di distributore e AM TRUST ASSICURAZIONI in qualità di fornitore. La polizza coglie ed applica tutti gli obblighi previsti dalla legge Gelli e dai relativi decreti attuativi.



di **Simone LOMMI**

Club Medici Broker, **dal lontano 2013** è tra i primi broker nel mercato assicurativo della Medical Practice, **leader riconosciuto per le coperture di RC Professionale**. CMB collabora da sempre con le principali compagnie italiane ed estere e rappresenta una delle più conosciute e solide realtà di brokeraggio assicurativo nell'area delle coperture relative alla professione medica.

AM Trust Assicurazioni, appartiene ad AM Trust Financial Services Inc. fondata nel 1998 negli Stati Uniti. **In Italia dal 2009** è punto di riferimento nella Medical Malpractice **per le coperture di responsabilità sanitaria dei medici che operano in tutte le aree specialistiche**, oltre alle aziende sanitarie pubbliche e private. **Oggi è una delle principali compagnie assicurative del Mondo, presente in ben 70 paesi, rating "A-" (Excellent).**

LA POLIZZA PROFESSIONALE PER GINECOLOGI OFFERTA DAL CLUB MEDICI è conforme al Decreto Gelli (legge n. 24/2017); offre diversi vantaggi per i professionisti, in particolare nell'ambito della ginecologia e ostetricia. Il Decreto Gelli ha introdotto nuove norme per la responsabilità civile in ambito sanitario e ha reso obbligatoria la copertura assicurativa per tutta la categoria, ginecologi inclusi.

OBBLIGO DI COPERTURA ASSICURATIVA. La polizza, in linea con quanto richiesto dal Decreto Gelli, garantisce una copertura sia per il **danno contrattuale** (nei confronti dei pazienti che stipulano contratti diretti con il medico) sia per il **danno extracontrattuale** (nei casi in cui il medico agisca come dipendente del Servizio Sanitario Nazionale).

PROTEZIONE CONTRO I RISCHI PROFESSIONALI.

L'attività ginecologica e ostetrica è una delle più delicate e soggette a contenziosi. La polizza copre i rischi derivanti da errori medici, diagnosi errate, complicanze in gravidanza, parti difficili e altre situazioni che possono mettere a rischio la salute della paziente e portare a rivendicazioni legali.

TUTELA PER DANNI RETROATTIVI E POSTUMI. La polizza include una **copertura retroattiva di dieci anni**, che protegge il medico anche per eventi verificatisi prima della stipula della polizza ed è ultrattiva, copre eventuali richieste di risarcimento anche dopo la cessazione dell'attività (es. per pensionamento o cambio professione), purché l'evento dannoso sia avvenuto durante il periodo di validità della polizza.

ASSISTENZA LEGALE. La polizza **comprende assistenza legale** in caso di procedimenti civili. Il ginecologo assicurato può beneficiare di consulenze legali e della copertura delle spese legali e peritali per difendersi da accuse di negligenza o colpa medica.

RIDUZIONE DELL'ONERE ECONOMICO IN CASO DI RISARCIMENTO. In caso di condanna al risarcimento del danno, la polizza copre le somme dovute fino al massimale stabilito dal massimale. Questo evita che il medico debba far fronte a esborsi personali, che in alcuni casi possono essere molto elevati, data la delicatezza dell'attività ginecologica.

MASSIMALI ADEGUATI. Le polizze strutturate secondo il Decreto Gelli prevedono massimali minimi adeguati per affrontare richieste di risarcimento legate a danni anche molto ingenti, che sono comuni in ambito ginecologico, ad esempio per danni permanenti al neonato o alla madre.

CHIAREZZA SULLA COLPA MEDICA. Il Decreto Gelli ha stabilito dei criteri più chiari per la valutazione della respon-

Simone Lommi
dal 2009 con Club Medici
cell. 345 2691492

**SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE**

Se Simone
è impegnato chiama
Luca Dimasi
cell. 342 3810149



800.893.993
chiedi subito
un preventivo

GINECOLOGIA

| Garanzia Progressa illimitata | a scelta | | | | | |
|--|-----------------------|------------|------------|------------------------|-------------|-------------|
| | PREMI con RID mensile | | | PREMI versamento annuo | | |
| | 1 milione | 2 milioni | 3 milioni | 1 milione | 2 milioni | 3 milioni |
| Ginecologia e Ostetricia ambulatoriale senza attività invasiva | € 395,00 | € 453,00 | € 507,00 | € 4.471,00 | € 5.134,00 | € 5.744,00 |
| Ginecologia e Ostetricia ambulatoriale con attività invasiva | - | € 462,00 | € 517,00 | - | € 5.236,00 | € 5.858,00 |
| Ginecologia senza Ostetricia con interventi chirurgici e PMA | - | € 641,00 | € 736,00 | - | € 7.265,00 | € 8.347,00 |
| Ginecologia con PMA | - | € 462,00 | € 517,00 | - | € 5.236,00 | € 5.858,00 |
| Ginecologia e Ostetricia con assistenza al parto e interventi chirurgici | - | € 1.157,00 | € 1.330,50 | - | € 13.127,00 | € 15.089,00 |

PACCHETTI ASSICURATIVI ESTREMAMENTE VANTAGGIOSI:

- Polizza Vita
- Tutela Legale
- Infortuni
- Sanitaria

tariffe aggiornate a dicembre 2024

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB

sabilità medica, distinguendo tra la **responsabilità contrattuale** (nel caso di rapporto diretto con il paziente) e quella **extracontrattuale** (nei casi di prestazioni in strutture pubbliche). Questo permette al ginecologo di avere una maggiore tutela legale e di sapere esattamente quali sono le situazioni coperte dalla polizza.

AGEVOLAZIONI PER CHI SEGUE LINEE GUIDA. La polizza può offrire condizioni più favorevoli per i medici che seguono le **linee guida** riconosciute dalle autorità sanitarie. Il Decreto Gelli infatti introduce il concetto di "colpa lieve" per i medici che si attengono alle linee guida ufficiali, riducendo il rischio di richieste di risarcimento.

COPERTURA PER COLLABORATORI E DIPENDENTI. Alcune polizze offrono estensioni della copertura anche per

eventuali collaboratori del ginecologo o per gli altri operatori sanitari coinvolti nelle procedure mediche, riducendo ulteriormente il rischio complessivo.

PREVENZIONE DEI CONFLITTI LEGALI. La polizza prevede anche strumenti di mediazione e conciliazione, spesso inclusi nei pacchetti, che possono risolvere i contenziosi prima di giungere in tribunale, riducendo tempi e costi.

In sintesi, una polizza professionale per ginecologi normata dal Decreto Gelli non solo risponde a un obbligo legale, ma offre anche una protezione fondamentale in un campo medico caratterizzato da elevata responsabilità e frequenti contenziosi. La copertura assicurativa permette al ginecologo di lavorare con maggiore serenità, sapendo di essere tutelato sia dal punto di vista economico che legale. ■

ODONTOIATRIA

| Garanzia Progressa illimitata | a scelta | | | | | |
|--|-----------------------|-------------|-----------|------------------------|-------------|------------|
| | PREMI con RID mensile | | | PREMI versamento annuo | | |
| | 1 milione | 1,5 milioni | 2 milioni | 1 milione | 1,5 milioni | 2 milioni |
| Odontoiatria senza implantologia | € 53,00 | € 62,00 | € 70,50 | € 590,00 | € 690,00 | € 790,00 |
| Odontoiatria e stomatologia con implantologia (osteointegrazione) | € 80,00 | € 95,00 | € 106,00 | € 895,00 | € 1.066,00 | € 1.190,00 |
| Odontoiatria e stomatologia con implantologia (altre metodiche) | € 126,00 | € 154,00 | € 179,00 | € 1.426,00 | € 1.731,00 | € 2.020,00 |
| Medicina estetica estesa a tutto il viso Decreto legge N.34- 30 Marzo 2023 | € 133,00 | € 158,00 | € 182,50 | € 1.500,00 | € 1.780,00 | € 2.060,00 |

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB



Luca Dimasi
cell. 342 3810149

POLIZZA DI TUTELA LEGALE SEMPRE INCLUSA

Consulenza NO STOP
dal lunedì al venerdì
(9.00 – 18.00)

N. Verde Club Medici
800.893.993

COLPA GRAVE DIPENDENTI PUBBLICI

| Garanzia Progressa 10 anni | PREMI con RID mensile | | PREMI versamento annuo | |
|--|-----------------------|-----------|------------------------|-----------|
| | 2,5 milioni | 5 milioni | 2,5 milioni | 5 milioni |
| Dirigente medico tutte le specializzazioni | € 44,50 | € 47,00 | € 499,00 | € 525,00 |

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB

COLPA GRAVE DIPENDENTI PRIVATI

| Garanzia Progressa 10 anni | PREMI con RID mensile | | | | PREMI versamento annuo | | | |
|---|-----------------------|-----------|-----------|-----------|------------------------|-----------|-----------|-----------|
| | 1 milione | 2 milioni | 3 milioni | 5 milioni | 1 milione | 2 milioni | 3 milioni | 5 milioni |
| Dirigente medico INCLUSA attività di Ginecologia e Ostetricia | € 42,50 | € 45,50 | € 48,00 | € 50,50 | € 470,00 | € 505,00 | € 530,00 | € 560,00 |
| Dirigente medico ESCLUSA attività di Ginecologia e Ostetricia | € 37,00 | € 40,50 | € 42,00 | € 44,50 | € 410,00 | € 445,00 | € 465,00 | € 490,00 |

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB

SPECIALIZZAZIONI NON CHIRURGICHE

| Garanzia Progressa 10 anni | PREMI con RID mensile | | | PREMI versamento annuo | | |
|--|-----------------------|-----------|-----------|------------------------|------------|------------|
| | 1 milione | 2 milioni | 3 milioni | 1 milione | 2 milioni | 3 milioni |
| Medicina generale, Medicina non convenzionale, Medico di Base, Pediatria, Psicologia | € 38,00 | € 47,00 | € 50,00 | € 420,00 | € 520,00 | € 555,00 |
| Anatomia patologica no istopatologia, Audiologia e Foniatria, Dietologia/nutrizionista, Patologia Clinica, Psichiatria, Scienza dell'alimentazione | € 45,50 | € 56,00 | € 59,50 | € 505,00 | € 625,00 | € 665,00 |
| Ematologia, Farmacologia, Fisiatria, Igiene e medicina Preventiva, Medicina Aereonautica e Spaziale, Medicina di comunità, Medicina del lavoro, Medicina dello sport, Medicina legale, Neurofisiopatologia, Otorinolaringoiatria | € 53,50 | € 67,50 | € 72,00 | € 595,00 | € 755,00 | € 805,00 |
| Allergologia e immunologia, Dermatologia e venerologia, Diabetologia e malattie del metabolismo, Endocrinologia, Geriatria, Neurologia, Pneumologia | € 56,00 | € 70,50 | € 76,00 | € 625,00 | € 790,00 | € 850,00 |
| Angiologia, Cardiologia, Malattie infettive e tropicali, Medicina Interna, Nefrologia, Neuropsichiatria, Neuropsichiatria Infantile, Reumatologia | € 64,00 | € 81,50 | € 86,50 | € 715,00 | € 910,00 | € 970,00 |
| Anatomia patologica e istopatologica, Medicina Nucleare, Genetica medica | € 74,50 | € 95,00 | € 101,50 | € 835,00 | € 1.065,00 | € 1.140,00 |
| Gastroenterologia, Oftalmologia (esclusa chirurgia e laser) | € 85,00 | € 108,50 | € 116,00 | € 955,00 | € 1.220,00 | € 1.305,00 |
| Ortopedia, Radiologia, Urologia/Andrologia, Patologia Clinica (con esami genetici) | € 96,00 | € 122,00 | € 131,00 | € 1.075,00 | € 1.375,00 | € 1.475,00 |
| Medicina Estetica | € 202,50 | € 241,50 | € 280,00 | € 2.289,00 | € 2.729,00 | € 3.169,00 |
| Anestesia e rianimazione | € 470,00 | € 592,00 | € 720,00 | € 5.327,00 | € 6.713,00 | € 8.165,00 |

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB



Luca Dimasi
dal 2002 con Club Medici
cell. 342 3810149

**SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE**

Se Luca
è impegnato chiama
Simone Lommi
cell. 345 2691492



800.893.993
chiedi subito
un preventivo

CHIRURGIA

a scelta

| Garanzia Progressa 10 anni | PREMI con RID mensile | | PREMI versamento annuo | |
|--|-----------------------|------------|------------------------|-------------|
| | 2 milioni | 3 milioni | 2 milioni | 3 milioni |
| Urologia, Ematologia | € 463,50 | € 564,00 | € 5.251,68 | € 6.396,50 |
| Neurochirurgia | € 1.263,00 | € 1.611,00 | € 14.332,40 | € 18.283,16 |
| Chirurgia Vascolare, Chirurgia Toracica, Chirurgia ortopedia e traumatologia esclusi spinali | € 948,50 | € 1.231,50 | € 10.760,48 | € 13.974,68 |
| Ortopedia e traumatologia inclusi spinali | € 1.487,50 | € 1.749,00 | € 16.880,00 | € 19.850,00 |
| Chirurgia Generale | € 646,00 | € 838,00 | € 7.323,20 | € 9.503,00 |
| Chirurgia Otorinolaringoiatria esclusa chirurgia elettiva estetica | € 635,50 | € 774,50 | € 7.207,04 | € 8.780,48 |
| Chirurgia Otorinolaringoiatria inclusa chirurgia elettiva estetica | € 646,00 | € 838,00 | € 7.323,20 | € 9.503,84 |
| Cardiochirurgia | € 774,00 | € 1.004,50 | € 8.776,52 | € 11.394,08 |
| Chirurgia Maxillo facciale esclusa chirurgia estetica | € 646,00 | € 838,00 | € 7.323,20 | € 9.503,84 |
| Chirurgia Maxillo facciale inclusa chirurgia estetica | € 774,00 | € 1.004,50 | € 8.776,52 | € 11.394,08 |
| Chirurgia d'urgenza e pronto soccorso | € 948,50 | € 1.231,50 | € 10.760,48 | € 13.974,68 |
| Chirurgia Plastica e ricostruttiva con chirurgia elettiva plastica | € 1.263,00 | € 1.611,00 | € 14.332,40 | € 8.283,16 |
| Ginecologia e Ostetricia Ambulatoriale senza atti invasivi senza assistenza al parto senza interventi chirurgici | € 493,00 | € 618,00 | € 5.586,00 | € 7.004,00 |
| Ginecologia e Ostetricia Ambulatoriale con atti invasivi (esclusa PMA) senza assistenza al parto senza interventi chirurgici | € 652,00 | € 832,50 | € 7.400,00 | € 9.444,00 |
| Ginecologia senza Ostetricia con interventi chirurgici e PMA | € 993,50 | € 1.289,00 | € 11.268,00 | € 14.624,00 |
| Ginecologia con interventi chirurgici incluso taglio cesareo in elezione | € 1.619,50 | € 2.057,00 | € 18.820,00 | € 23.879,00 |
| Ginecologia e Ostetricia con assistenza al parto e interventi chirurgici | € 1.926,50 | € 2.292,50 | € 21.866,96 | € 26.022,32 |

PACCHETTI ASSICURATIVI ESTREMAMENTE VANTAGGIOSI:

- Polizza Vita
- Tutela Legale
- Infortuni
- Sanitaria

tariffe aggiornate a dicembre 2024

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB

COLPA GRAVE SPECIALIZZANDO PUBBLICO e PRIVATO

| Garanzia Progressa 10 anni | PREMI versamento annuo | | |
|---|------------------------|-------------|-----------|
| | 1 milione | 2,5 milioni | 5 milioni |
| Medico in formazione specialistica/specializzando | € 213,00 | € 228,00 | € 250,00 |

I premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione e sono riservate in esclusiva a CMB

PER LA PROFESSIONE MEDICA GIÀ EROGATI 30 MILIONI!

I nuovi finanziamenti offerti in promozione dal Club, in soli cinque mesi, riscuotono successo e superano ogni aspettativa

di **Vincenzo PEZZUTI**

Professione Medica è un'area del nostro marketing, un focus di indagine statistica sulla realtà della professione. Monitora gli indici di gradimento di tutte le offerte che le società a marchio CLUB MEDICI costruiscono e propongono a favore degli associati, dai finanziamenti personali alle polizze assicurative, dai viaggi ai corsi ECM in presenza, dalle convenzioni commerciali a quelle culturali, compresi servizi e prodotti innovativi da lanciare.

Nel mese di aprile si esauriva una lunga e positiva collaborazione di ben 14 anni con Agos Ducato e iniziava a maggio la collaborazione con un prestigioso e autorevole partner finanziario italiano: **PREXTA Spa, società 100% del Gruppo Bancario Mediolanum**. Professione Medica è stata impegnata da subito a ridisegnare un nuovo e vincente progetto di comunicazione. Riclassificati alcuni perimetri territoriali più interessanti e articolati su specifiche aree in cui si svolge l'attività professionale, il primo lancio sul mercato dei nuovi prestiti riscontrava una ottima percentuale di successo contro ogni ragionevole aspettativa. La crescita successiva delle richieste di finanziamento, confermava la bontà del corso intrapreso e l'intuizione di presentare un prestito sempre più abbinato alla professione. I risultati più che positivi ottenuti sin qui, ci fanno ben sperare che sia possibile anche per il 2025 continuare l'attuale trend, individuando progressive personalizzazioni e costruire nuove e differenziate offerte competitive per gli innumerevoli profili della professione medica.



Per il 2025 le nuove promozioni saranno declinate per profilo professionale

I NUOVI PRESTITI

Proprio da questa nuova filosofia, sposata dalla nuova partnership, nasce una competitiva linea di finanziamenti, un po' come per i premi assicurativi, articolata per specializzazione e area di lavoro (*pubblico o privato*).

Per la prima volta si premiano sia giovani medici che senior, indifferentemente con importi fino a 75.000€, con limitate deroghe ad personam **fino a 100.000€**, rate costanti fino ad un massimo di 120 mesi, tassi scontati e differenziati per chi opera in area pubblica, privata e per medici pensionati, spese di istruttoria e di incasso rata pari a zero.

Gli importi non prevedono vincoli: «né preventivi di spesa o fatture di acquisto, nessuna iscrizione ipotecaria su immobili a garanzia, né fidejussioni personali».



[t] +39 06 8607891
al segnale digitale 235

[c] +39 342 6370064

flavia.paoletti@clubmedici.com

800.776.493
chiedi subito
un preventivo

RI-FORMARE I PRESTITI IN ESSERE

Una più competitiva e speciale linea prevede il RI-FINANZIAMENTO: chiudere vecchi prestiti in anticipo e **contestualmente disporre di nuova liquidità mantenendo la stessa rata attuale** del prestito da chiudere.

Facciamo un esempio: **75.000€ in promozione - 25.000€ di debito residuo da estinguere = 50.000€ di nuova liquidità massima a disposizione tutta o anche solo una parte.**

I PRESTITI DI PROFESSIONE MEDICA si affermano anche per la massima trasparenza dell'offerta; contrariamente alle tante proposte on-line, che prevedono spesso tassi civetta e compilazioni di format lunghissimi. Con Professione Medica saprai da subito rata e tasso di interesse che potrai ottenere e che rimarranno fissi per tutta la durata del finanziamento.

Il prestito personale di Professione Medica ha raggiunto in pochi mesi traguardi importanti. Il segreto di tale successo risiede nel lavoro costante che abbiamo svolto mettendo sempre al centro dell'attenzione del nostro nuovo partner la figura **professionale del medico.** ■



LA FLESSIBILITÀ

Un ulteriore vantaggio per agevolare al meglio le esigenze della vita quotidiana e professionale del medico è rappresentato dalla flessibilità prevista:

- **durate**, rate mensili da 12 fino a 120 mesi.
- **estinguere** anticipatamente il prestito, saldando il debito residuo, oppure solo parzialmente, riducendo ogni volta la quota parte del debito residuo.
- **saltare e modificare la rata**, è sempre possibile posticipare il rimborso di una rata per ciascun anno solare della durata del prestito ma anche poter modificarne l'importo di quanto desideri (regolamentazioni e modalità presenti nei fogli informativi).

Consulenti Club Medici

dal lunedì al venerdì
dalle ore 09:00 alle 18:00

N° Verde 800.776.493

Cell: +39 342.6370064

E-mail: prestiti@clubmedici.com

UN FINANZIAMENTO A FIRMA SINGOLA!

Per Ospedalieri, Medici di Base, Pediatri, Sumaisti e pensionati fino a 100 mila euro con la cessione del 20% dello stipendio, tutti i costi nel TAN

di **Silvia CATALANI**



Silvia Catalani è dal 2012 con Club Medici
cell. 342 6423900

**SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE**

Se Silvia è impegnata chiama

Roberto Moro
cell. 375 5185159

Oggi si fatica sempre di più ad avere liquidità disponibile e così arriva il ricorso a questa **tipologia di prestito che consente di restituire il credito richiesto attraverso la cessione di una quota dello stipendio pari al 20%**. Si tratta, quindi, di una formula riservata ai medici dipendenti e convenzionati e ai titolari di una pensione. Si tratta di una metodologia di prestito personale che sta raccogliendo grandi consensi. Il medico che si avvicina a noi per questa formula di finanziamento ha una media di 44 anni ed è di sesso maschile, almeno due volte su tre. Gli importi richiesti sono superiori ai 60.000 euro, con punte poco superiori ai 70.000. **La Cessione del Quinto rappresenta una tipologia di prestito estremamente interessante**, risulta essere un genere di finanziamento destinato a chi possiede un lavoro stabile visto che il rimborso del finanziamento viene fatto attraverso trattenute sullo stipendio.

Questa caratteristica è molto utile perché rende **questo genere di prestiti decisamente sicuri per l'Istituto di Credito che li propone e per questo motivo sono più semplici da ottenere**. Il consiglio è quello di rivolgersi a seri professionisti ed anche per questo servizio il CLUB MEDICI si propone quale diretto intermediario qualificato per consulenze e preventivi.

Il Club lancia la cessione del quinto PREXTA che **unifica i tassi a vantaggio dei medici di tutte le età** e premia la trasparenza.

Tassi agevolati per tutti. L'offerta dei tassi più vantaggiosi per i medici pubblici è **stata estesa anche ai medici convenzionati, Medici di Base, Pediatri di libera scelta, Specialisti Ambulatoriali, Guardia Medica**. La Cessione del Quinto "a tutto TAN", include tutti i costi



I medici che usufruiscono del finanziamento hanno un'età compresa tra i 50 e i 70 anni

finanziari (gli interessi) e i "costi assicurativi" all'interno del TAN: *questo consente di conoscere qual è il reale costo del finanziamento, che rimane fisso per tutta la durata dell'operazione.*

Il prodotto "a tutto TAN" è particolarmente indicato per i medici che vogliono estinguere o "rinnovare" il finanziamento: *in tal caso vengono recuperati tutti gli oneri (finanziari ed assicurativi) non ancora maturati.*

800.143.340
MAI un CALL CENTER

SICUREZZA, CONVENIENZA E TRASPARENZA

La Cessione del Quinto prevede per legge una copertura assicurativa che garantisce la restituzione del prestito anche nell'eventualità della perdita del posto di lavoro (caso morte e rischio impiego): l'entità del premio assicurativo è, pertanto, direttamente proporzionale all'età anagrafica del cliente. I medici che usufruiscono del finanziamento hanno un'età compresa tra i 50 e i 70 anni e, per contenere i costi assicurativi, che variano secondo le età, abbiamo concordato una tariffa "flat" che presenta pari condizioni con tutte le variabili possibili (età, sesso e anzianità lavorativa). ■



SERVIZIO DI ASSISTENZA

- raccolta dei documenti personali del richiedente;
- raccolta della documentazione della ASL di riferimento;
- presentazione della richiesta;
- controllo dell'iter burocratico sino all'erogazione del prestito.

IMPORTO EROGABILE FINO A EURO 100 MILA*

- **tutto TAN:** senza obbligo di motivarne la richiesta
- **sottoscrizione a firma singola:** non è richiesto l'intervento del coniuge o altro garante, nessuna iscrizione ipotecaria, né fidejussioni personali a garanzia
- **tassi fissi e rate costanti** in promozione con forti risparmi su rate e monte interessi fino a 120 mesi
- **zero spese** di istruttoria
- **la rata max** non può eccedere il 20% dello stipendio
- **è rimborsato** tramite trattenuta mensile sulla busta paga della ASL di appartenenza trattenuta o dall'Ente previdenziale sul cedolino della pensione
- **è erogato** anche in presenza di finanziamenti in corso o disguidi bancari

Distribuzione esclusiva a cura di **CLUB MEDICI ITALIA**
Ente erogante **PREXTA**, società del Gruppo Bancario Mediolanum

**PER INFORMAZIONI
E PREVENTIVI
NON ESITATE**

Basta una Telefonata!

Convenzioni Club Medici

FAI SENTIRE LA TUA VOCE



di **Gaia Raccosta**

Da alcuni anni il Club, tra i molti impegni intrapresi in favore dei Soci, ha deciso di sviluppare il settore delle convenzioni per permettere ai medici iscritti di usufruire di agevolazioni commerciali e culturali, valide sia per il loro tempo libero che per quello della loro famiglia.

Come per tutti gli inizi il nostro lavoro è cominciato collaborando con pochi partner attentamente selezionati, ma presto si è andato ad ampliare coinvolgendo i teatri, in quanto abbiamo sempre creduto nel valore formativo della Cultura. Successivamente, quando abbiamo deciso di potenziare questa area, la nostra attenzione si è rivolta alle eccellenze enogastronomiche d'Italia,

Gaia Raccosta
consulente
cell. 345 5557204
gaia.raccosta@clubmedici.com

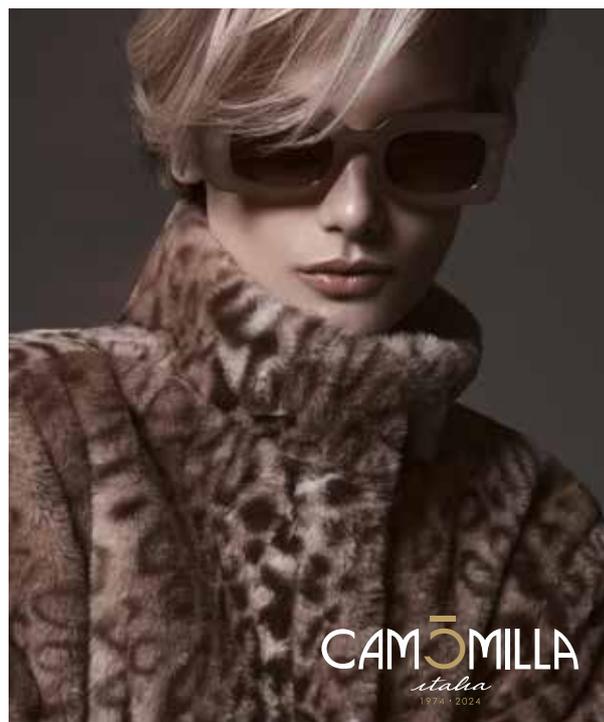
SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE

UFFICIO CONVENZIONI
& MARKETING
convenzioni@clubmedici.com

06 8607891
interno 8



ossia a realtà locali di qualità profondamente radicate nel territorio che vendono i propri prodotti, spesso biologici, sul posto oppure online. Ne sono un esempio gli accordi presi con **Altalanga Azienda Agricola Bio** per le nocciole, con **Feudi Prezzia** per le arance, con



AM Bitonti per l'olio extra vergine d'oliva e con **Zabà di Alberto Marchetti** per lo zabaione. Siccome, però, in questi casi la maggior parte dei Soci deve effettuare l'ordine online (sistema non facilmente accessibile a tutti), abbiamo pensato di facilitare l'esperienza stringendo collaborazioni anche con *brand* ben strutturati e diffusi in tutta Italia, come **Eataly**, **Arcaplanet**, **Camomilla Italia**, **Pupa Milano**, **QC Terme**, **Boggi Milano**. Cercando, poi, di rendere la nostra proposta ancora più variegata, abbiamo chiesto agevolazioni per il potenziamento delle lingue straniere (a **My English School** e **School and Vacation**), per attimi di puro svago e divertimento (a **Cinecittà World**, **Funivie di Madonna di Campiglio**, **Funivie di Folgarida Marilleva**, **Tre Cime**



Compila il questionario
sulle convenzioni Club Medici
e raccontaci la tua esperienza



inquadra
e fai sentire
la tua voce

Dolomiti), ma anche per servizi inerenti alla propria attività lavorativa (a **Medup**).

Ora, però, dopo anni di accordi e di rinnovi, sentiamo il bisogno di riflettere su quanto abbiamo realizzato e sul modo in cui i nostri Soci ne hanno approfittato. Abbiamo già ricevuto alcuni consigli e riscontri positivi, ma per capire meglio in che direzione proseguire il nostro lavoro, vorremmo estendere il campo d'indagine e confrontarci direttamente con i Professionisti della Salute iscritti alla nostra Associazione. Infatti, da circa due mesi, le comunicazioni di Club Medici Convenzioni includono un **questionario** che i Soci possono compilare per raccontarci la propria esperienza ed esprimere la propria opinione. In particolare il sondaggio ci serve per sapere se le conven-

zioni messe a disposizione sono ritenute interessanti, se vengono condivise con i propri familiari, quanto spesso vengono utilizzate, quali categorie sono le più apprezzate e quali quelle meno considerate. Inoltre sarebbe per noi preziosissimo venire a conoscenza di eventuali criticità da risolvere e, soprattutto, delle sezioni da approfondire, creare o migliorare. Per questo invitiamo tutti a riempire il questionario accedendovi dalle email spedite da Club Medici Convenzioni oppure inquadrando con lo smartphone il codice **QR** qui accanto.

colgiere il maggior numero di iniziative in modo tale da soddisfare le esigenze e i gusti della maggior parte di voi, ma siamo consapevoli che si tratti di un traguardo non semplice da raggiungere, che presuppone un dialogo concreto sui vostri bisogni e desideri.

Ricordiamo, infine, che tutti gli sconti riservati ai Soci del Club sono visibili sul sito **www.clubmedici.it** nella pagina "Convenzioni/Accordi" e all'interno della propria Pagina Personale, dove in aggiunta vengono specificati i codici promozionali da utilizzare in fase di acquisto e prenotazione. Per qualsiasi ulteriore informazione e richiesta potete contattare l'**Ufficio Convenzioni**, scrivendo a **convenzioni@clubmedici.com** oppure chiamando il numero **800893944**. ■



zioni messe a disposizione sono ritenute interessanti, se vengono condivise con i propri familiari, quanto spesso vengono utilizzate, quali categorie sono le più apprezzate e quali quelle meno considerate. Inoltre sarebbe per noi preziosissimo venire a conoscenza di eventuali criticità da risolvere e, soprattutto, delle sezioni da approfondire, creare o migliorare. Per questo invitiamo tutti a riempire il questionario accedendovi dalle email spedite da Club Medici Convenzioni oppure inquadrando con lo smartphone il codice **QR** qui accanto.

Nuove collaborazioni stanno per nascere, altre stanno per essere presentate, ma non vorremmo mai procedere senza le vostre impressioni e i vostri suggerimenti. Il nostro obiettivo è sicuramente quello di continuare a rac-





Eleonora Pezzuti
dal 2006 con Club Medici
cell. 334 1820001

SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE

Se Eleonora
è impegnata chiama

Valentina Rufini
cell. 344 3455044



24 Aprile - 01 Maggio
8 giorni, 7 notti

La magia dei Fiordi

Oslo- Lillehammer - Alesund
Førde-Bergen - Geilo

Partenza: 24 Aprile da Roma e Milano

La Norvegia dei Fiordi è notoriamente la parte più suggestiva della Norvegia se si considera la maestosità dei fiordi che in essa si trovano. Partendo dalla capitale Oslo si percorre il cuore del paese fino alla regione dei grandi fiordi nelle località di Ålesund e Fosnavåg. Visita dell'impressionante fiordo di Geiranger e navigazione lungo il Sognefjord, il fiordo più lungo e profondo della Norvegia. Bergen, splendida città che si affaccia sul mare e che conserva il suo antico e colorato quartiere anseatico.

Voli e assicurazioni incluse

A PERSONA € 2.880,00*

Guida in lingua italiana, 7 notti in hotel di buon livello (ben posizionati) in trattamento di mezza pensione e un fitto programma di escursioni



800.893.589

chiedi subito
un preventivo



12 Marzo - 26 Marzo
15 giorni, 14 notti

Perù e Bolivia

Lima - Cusco - Chinchero - Valle Sacra - Aguas Calientes
Machu Picchu - Copacabana - Titicaca - Isla del Sol
Huatajata - La Paz - Uyun - Santa Cruz

Partenza: 12 Marzo da Roma

Il viaggio inizia in Perù con la scoperta di Lima per poi proseguire verso l'antica capitale Inca di Cusco ed esplorare la Valle Sacra. Si prosegue sul mitico treno delle Ande che conduce ad Aguas Calientes e si visita il mitico sito di Machu Picchu. Il viaggio prosegue quindi verso Puno e il Lago Titicaca per poi arrivare a La Paz, capitale della Bolivia. Si prosegue verso il Salar de Uyuni e Santa Cruz, per poi tornare in Italia ricchi di un'esperienza indimenticabile.

Voli e assicurazioni incluse

A PERSONA € 6.290,00*

Viaggio con accompagnatore dall'Italia. Guida locale in lingua italiana e trattamento di mezza pensione inclusi

12 Marzo - 19 Marzo
8 giorni, 7 notti

Viaggio
di gruppo
in esclusiva
CLUB
MEDICI

Tour Turchia

Istanbul - Pergamo - Izmir - Pamukkale
Cappadocia - Ankara - Istanbul

Partenza: 12 Marzo da Roma e Bergamo

La Turchia è un paese dalla storia millenaria che presenta una successione di paesaggi strepitosi e mai banali, passando all'improvviso da montagne imponenti a formazioni rocciose dal sapore alieno, da siti archeologici ad affacci inattesi su un mare cristallino. Non solo Istanbul o voli in mongolfiera su un paesaggio lunare, ma anche soste in spa naturali sospese tra cielo e terra, città sotterranee, rovine imponenti di antiche civiltà che nella magia di questa terra vivono un'attualità leggenda senza tempo.

Voli e assicurazioni incluse



A PERSONA € 998,00*

Tour con guida professionale parlante italiano,
soggiorno di 7 notti in alberghi 4/5 stelle,
trattamento di pensione completa

**Non hai trovato
il viaggio
che cercavi?**

Facci sapere dove
desideri andare
in vacanza e noi
organizzeremo
il soggiorno nella
meta dei tuoi sogni

8 giorni, 7 notti

Tour in Uzbekistan

lungo le antiche vie carovaniere

Bukhara - Khiva - Kyzylkum - Samarcanda
Shahrisabz - Tashkent

Partenza: 13, 20 o 27 Aprile da Roma,
Milano, Venezia, Bologna

L'Uzbekistan è la destinazione ideale per chi ama le avventure e il tour alla scoperta della storia. Si presenta come una terra ricca di meraviglie, dove i viaggiatori possono immergersi nell'incanto di un passato glorioso e assaporare la bellezza senza tempo di questo Paese straordinario. Si esploreranno le tre antiche città, Khiva, Bukhara, Shahrisabz e Samarcanda, che conservano un patrimonio architettonico straordinario. Il tour termina nella capitale Tashkent, una fusione vivace tra modernità e tradizione.

Voli e assicurazioni incluse



A PERSONA € 2.155,00*

Viaggio con guide locali parlanti italiano, Hotel
di categoria standard 3 sup /4 con trattamento
di pensione completa



Eleonora Pezzuti
dal 2006 con Club Medici
cell. 334 1820001

**SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE**

Se **Eleonora**
è impegnata chiama

Valentina Rufini
cell. 344 3455044



SPECIALE SARDEGNA

Chi ama la Sardegna non finisce mai di scoprirla. Il meglio dei Resort e dei Villaggi made in Italy che Club Medici consiglia ai Nostri Soci.



800.893.589

**chiedi subito
un preventivo**

SANTA TERESA GALLURA

Resort Valle dell'Erica****

Il Resort Valle dell'Erica, due hotel 5 stelle da sogno nel Nord della Sardegna a Santa Teresa Gallura, l'ideale per le tue vacanze con la famiglia. Il resort è immerso in un parco mediterraneo affacciato su un mare spettacolare. Una costa intatta, tra spiagge di sabbia sottile, piccole calette nascoste e massi di granito levigati dal mare e dal vento. Qui potrai vivere il piacere limpido e più autentico della Sardegna e dimenticare tutto il resto.



ISOLA ROSSA

Hotel Marinedda****

Nel cuore della Sardegna, ad un km da Isola Rossa, l'Hotel Marinedda offre il suo volto più affascinante a chi cerca momenti di qualità sulla Costa Rossa. Un viaggio ricco di scoperte nel nord dell'isola, un paradiso per la famiglia e per le coppie in cerca di un posto romantico. Assapora l'atmosfera unica di un rifugio perfetto per una vacanza con vista sul mare, un'esperienza che affascina adulti e bambini.



PALAU

Park Hotel Cala di Lepre & SPA****

L'hotel si trova a Palau nella località di Capo d'Orso, incantevole meta per le vacanze nel Nord Sardegna. Il mare cristallino della Costa Smeralda e la posizione privilegiata sull'Arcipelago di La Maddalena, fanno di questo luogo un posto ideale per giovani coppie e famiglie. Mare e Sardegna: ogni giorno un tuffo in un paradiso diverso.



BADESI

Le Dune Resort & SPA****

Il Resort Le Dune è uno dei più attrezzati resort in Sardegna, affacciato sul mare del Golfo dell'Asinara, nella Marina di Badesi, immerso in un parco di 280.000 mq circondato da dune di sabbia, ginepri e vigneti. Perfetto per le famiglie con bambini piccoli e adolescenti. Un paesaggio affascinante dai colori cangianti: acque azzurre che si tingono di rosso al calar della sera fino al bianco di una spiaggia soffice che si estende fino al caratteristico paesino di Isola Rossa.



OROSEI

Veraclub Cala Ginepro Resort & Spa

In Sardegna, a pochi chilometri da quell'autentico paradiso naturale che è il Golfo di Orosei, il villaggio turistico Veraclub Cala Ginepro Resort & Spa ti farà trascorrere una vacanza indimenticabile tra giardini di macchia mediterranea e una fantastica distesa di sabbia bianca.



SAN TEODORO

Veraclub Amasea

Il Veraclub Amasea si trova immerso tra gli alberi e il verde della vegetazione mediterranea, a breve distanza dalla vivace località di San Teodoro. Oggi con orgoglio si specchia nel suo nuovo volto, moderno e rinnovato, distinguendosi come uno dei resort più interessanti del Nord-Est della Sardegna.



Usa il tuo
**BONUS
VIAGGI**
da
100€



COSTA REI

Veraclub Suneva Wellness & Golf

Gioiello di punta della collezione Veraclub, le architetture e gli interni di questa struttura sono unici: minimalismo e high-tech si fondono con il caratteristico stile sardo e si mettono al servizio del massimo confort per regalarvi una vacanza indimenticabile anche nei dettagli. Il Veraclub Suneva è pensato per accogliere davvero tutti, riservando a ognuno i servizi e le attività desiderate.



PISCINA REI

Veraclub Eos Village & Spa

Un piccolo borgo sardo immerso in un parco lussureggiante, al termine del quale si apre la spiaggia bianchissima di Costa Rei e uno dei mari più belli del mondo. Qui tutto è perfetto per una vacanza all'insegna della bellezza e del relax. La Formula Club curata in ogni dettaglio, la gentilezza e la professionalità dell'équipe, la cucina gustosa e raffinata fanno di questo Villaggio uno dei gioielli della collezione Veraclub.



PORTO ISTANA

Veraclub Porto Istana

Prende il nome dall'incantevole tratto di costa che appartiene al caratteristico borgo di Murta Maria. A pochi chilometri da Olbia, ci troviamo immersi in uno degli scenari più suggestivi del Golfo, al confine con spettacolari paesaggi naturali come Porto Taverna, la spiaggia de Le Saline e Capo Coda Cavallo. Siamo nel Parco Marino di Tavolara, una delle aree più belle e incontaminate della Sardegna.



CLUB MEDICI TRAVEL AGENCY

Consulenza e prenotazioni

- Viaggi organizzati individuali e di gruppo
- Soggiorni al mare, in montagna, terme e agriturismi
- Hotel, villaggi turistici, residence, crociere marittime e fluviali
- Pacchetti speciali per viaggi di nozze
- Biglietteria aerea, marittima e ferroviaria
- Offerte speciali

Biglietteria aerea nazionale e internazionale

Puoi prenotare e comprare biglietti per voli di linea, forniamo informazioni dettagliate sulle diverse possibilità e ricerchiamo la tariffa più conveniente. Puoi pagare in contanti, con assegno o carta di credito non elettronica.

Per la BIGLIETTERIA AEREA sono previsti i seguenti diritti di agenzia (prezzo a persona):

| | |
|-------------------|---------|
| Nazionale | euro 10 |
| Europea | euro 20 |
| Intercontinentale | euro 60 |

Biglietteria marittima

Al Centro Prenotazione Turismo puoi comprare e prenotare biglietti per i traghetti e gli aliscafi delle seguenti compagnie:

- Moby (Sardegna, Corsica, Elba)
- Sardinia
- Corsica Ferries (Sardegna, Corsica)
- Snav (Sardegna, Sicilia, Ischia, Croazia e Grecia)
- Grimaldi Lines (Spagna, Francia, Tunisia e Corsica)
- Grandi Navi Veloci (Sicilia, Spagna, Marocco, Sardegna e Tunisia)
- Tirrenia
- Amatori

Puoi pagare in contanti o con assegno bancario al momento dell'emissione del biglietto

Diritti di Agenzia euro 20

- Consulenza viaggi
- Prenotazioni telefoniche o via e-mail
- Pagamenti con bonifico bancario o carta di credito
- Invio documenti di viaggio a domicilio

Sono a vostra disposizione
tutti i giorni dal lunedì al venerdì
dalle ore 09,00 alle ore 18,00



Eleonora
cell. 334 1820001



Valentina
cell. 344 3455044

 club medici  viaggia@clubmedici.com

 **800.893.589**

SCEGLIERE CLUB MEDICI

Una decisione che attiene all'essere e non solo all'avere

di Ester DOMINICI

Da quando il **Club Medici** ha iniziato ad operare, intorno agli anni '90, ha raccolto l'adesione di circa **40.000** professionisti che solo in rarissime occasioni hanno avuto da esprimere rimostranze o delusione rispetto alle loro aspettative. Al contrario, nella maggioranza dei casi, i feedback, quando richiesti, sono stati positivi se non addirittura entusiasti per come collaboratori e consulenti sono stati capaci di rispondere alle esigenze più diverse che, sia nella vita professionale che in quella privata, il medico ha espresso.

Il brand Club Medici gode di fiducia e stima nel mondo della Sanità al punto che anche quando l'Associazione ha avviato progetti qualificanti di ordine sociale e culturale ha trovato partner e sostenitori convinti. L'ultima sfida, quella legata al progetto "Cultura è Salute", che ci ha visto impegnati nell'organizzazione del grande evento delle Sistine di Roma, **Effetto Michelangelo**, realizzato in collaborazione con la Asl Roma1 a gennaio 2024, ci ha dato la soddisfazione di una partecipazione amplissima e qualificata di professionisti della cura, coinvolti in un percorso teorico ed esperienziale assai significativo ed innovativo.

L'invito a diventare soci, quindi, acquisisce **la straordinarietà di una proposta** che va oltre il **dare/avere ed entra nella sfera dell'essere...** Essere soci, oltre a benefit e servizi di qualità cui poter accedere, significa sostenere un progetto "**Cultura è Salute**" di grande spessore

e visione che vuole contribuire ad estendere il concetto di salute, perché risponda più profondamente ai bisogni delle persone e perché le pratiche artistiche e culturali trovino la giusta accoglienza in un pensiero più ampio e articolato sull'idea di cura.

Tutto questo non è poco e non si è costruito dall'oggi al domani. Ci sono voluti anni, esperienza, innovazione continua, successi e anche insuccessi.

Il risultato è comunque la diffusione di **un brand che comunica fiducia e serietà** e che, proprio per questo, ha generato una sorta di processo emulativo, con organizzazioni, società, testate di quotidiani che si rivolgono al mondo sanitario con proposte di servizi e prodotti dedicati.

Tutto questo va bene, come si dice «È il mercato bellezza!»

Ma quello che ci teniamo a sottolineare, per evitare confusioni e sovrapposizioni, è che di Club, per i professionisti della cura, **ce n'è UNO SOLO ed è il Club Medici.**

La sua è **un'offerta complessiva UNICA** perché mette insieme non solo quei prodotti e servizi necessari a rispondere alle esigenze complesse di chi nella società opera spesso con difficoltà e ostacoli, per prendersi cura degli altri, ma perché **il Club a sua volta si prende cura**, e scusate il gioco di parole, **proprio dei curanti.**

E lo fa attraverso azioni che sono non solo commerciali, ma che attengono alla sfera sociale e culturale, che investono la **formazione**, campo delicatissimo e strategico sul quale il Club ha sperimentato formule innovative di corsi residenziali, in cui **l'arte e la cultura** svolgono un ruolo decisivo e che hanno riscosso grande successo.

Il Club, infatti ambisce a ricomporre **due anime, entrambe presenti nel mondo della Sanità** ed entrambe necessarie. Quella **tecnico-scientifica, organizzativa e di mercato** e quella che attiene al **diritto alla salute, alla sostenibilità, all'inclusione, al benessere collettivo**.

Ecco perché insistiamo e lanciamo campagne per **allargare il numero dei nostri iscritti**

al Club e non possiamo dichiararci soddisfatti se tale numero non fa un balzo in avanti.

I numeri contano quando andiamo a trattare le migliori condizioni per i prodotti e i servizi da riservare ai nostri iscritti o quando **lavoriamo per far crescere interesse e partecipazione intorno a Cultura è Salute**, spingendo per allargare il network delle associazioni, per organizzare eventi culturali che diano risonanza a tutte quelle realtà delle professioni sanitarie che ogni giorno non si **limitano a curare chi ne ha bisogno**, ma cercano di farlo **a livelli sempre più alti** grazie al supporto delle *medical humanities*.

Ecco, dunque, che chiediamo senza esitazioni a tutti i medici che condividono i nostri valori ad iscriversi all'Associazione Club Medici.



diventa socio

di **ClubMedici**®
 ce n'è **UNO** solo



Club Medici, ex Cral Medici fondato in FNOMCeO nel 1985

SOCIO DEL CLUB

con l'iscrizione
tanti **servizi**



Club Medici Travel Agency

costruiamo con te
la vacanza che desideri
con i migliori tour operator

Credito

prestito per i medici fino a 100.000€
consulenza e preventivi

Club Medici Broker Assicurativo

le Polizze di RC Professionale
declinate in convenzione per tutte
le specializzazioni, le nuove
Mutue Sanitarie Integrative

Club Medici Cars

convenzionate le prime
società di noleggio,
costi certi per l'utilizzo dell'auto,
nessuna spesa imprevista
e nessun anticipo,
solo canoni mensili

Club Medici Convenzioni

accordi con aziende italiane
e istituti culturali, agevolazioni
e servizi sia in ambito
commerciale che culturale

in omaggio tanti **benefit**

Polizza di tutela legale

Compagnia AM Trust, MASSIMALE ILLIMITATO* per anno e sinistro

100,8 crediti in FAD

Per tutte le specializzazioni H24, 7 giorni su 7

Edicola e Biblioteca digitale

H24, 7 giorni su 7, 7.500 testate, 300.000 e-book, quotidiani, riviste nazionali e internazionali, il tutto in continuo aggiornamento

“Club Medici NEWS”

Abbonamento postale semestrale compreso nell'iscrizione

“PERRY” Servizio Legale di consulenza

Per la PROFESSIONE e per la VITA PRIVATA

Bonus Viaggi

Euro 100, senza limiti, sul nostro Catalogo VIAGGI RISERVATI

*solo in caso di incarico al network legale di CLUB MEDICI diversamente il massimale si abbassa a 20 mila euro per sinistro

in OMAGGIO



INQUADRA e
ISCRIVITI al CLUB

CAMPAGNA
20
25

| RINNOVO ISCRIZIONI | | VALIDITÀ 365 giorni** |
|---|--|------------------------------------|
| UNDER 36 100 euro | OVER 36 150 euro | |
| NUOVE ISCRIZIONI | | VALIDITÀ 365 giorni** |
| UNDER 36 120 euro Opzione 10 euro/mese | OVER 36 180 euro Opzione 15 euro/mese | |

**dalla data di iscrizione

 Club Medici

800 184 702
albosoci@clubmedici.com

**QU4LUNQU3 5I4
LA TU4 1D34
D1 4UT0M0B1L3**



CON IL NOLEGGIO A LUNGO TERMINE TI LIBERI LA MENTE.
Rottami il vecchio e noleggi il nuovo!



dalle 9:00 alle 18:00

800 893 944

NO STOP LUN. - VEN.

 **ClubMedici**® **NOLEGGIO AUTO**

www.clubmedici.it

11.445
SPORTELLI
BANCARI
convenzionati



Mutuo **DOC**

mai così conveniente

PER
ACQUISTO



SOSTITUZIONE
e LIQUIDITÀ



PER
SURROGA



Incontra i consulenti che dedicheranno
la giusta attenzione alla tua storia
personale e professionale

**APPUNTAMENTO
DI CONSULENZA**

anche fuori dagli
orari di banca

**TROVARE LA
MIGLIORE PROPOSTA**

senza più lunghe
e complesse ricerche

**LA NOSTRA
COMPETENZA**

è certificata

 **Club Medici**
www.clubmedici.it



per informazioni
800 893 988
LUN. - VEN. (10.00 - 18.00)

Il servizio di consulenza mutui è fornito da Euroansa Spa, sede legale piazza Cavour 7 - 20121 Milano (MI) tel. 800-461042 - tassomutuo@euroansa.it - società iscritta all'elenco dei mediatori creditizi OAM n° M191 - IVASS RUI Sez E000233503 a cui Club Medici Service Srl, previo consenso espresso dell'interessato, veicolerà la presente richiesta di informazioni ed i dati di contatto del richiedente. Club Medici Service Srl non è in alcun modo responsabile dei servizi o erti autonomamente da Euroansa Spa, in qualità di fornitore esterno al gruppo Club Medici.



Auguri a chi ci scrive
Auguri a chi ci legge
Auguri a tutti i soci Club

Grazie!
siete voi il regalo più bello

Buone Feste

 **ClubMedici**